

Die **LENA Solutions GmbH** ist ein Ingenieur- und Projektentwicklungsunternehmen für erneuerbare Energien mit Sitz in Landsberg am Lech.

Wir planen, entwickeln und betreiben nachhaltige Energieversorgungslösungen, insbesondere Wärmenetze, Photovoltaikanlagen und integrierte Energiesysteme für Kommunen, Quartiere, Landwirtschaft und Unternehmen.

Unser Ziel: Die wirtschaftliche, regionale und klimaschonende Kopplung von Strom und Wärme für Kommunen, Quartiere und Unternehmen.

Zur Weiterentwicklung unserer Projekte und Kundenbeziehungen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n

Key Account Manager*in – Energieprojekte & Geschäftsentwicklung (m/w/d).

In dieser Rolle verbindest du Bestandskundenentwicklung mit gezielter Neukundenakquise. Du erkennst Potenziale, entwickelst Projekte und baust langfristige Partnerschaften im Bereich erneuerbare Energien auf.

DEINE AUFGABEN

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen (Kommunen, Unternehmen, Partner)
- Strategische Weiterentwicklung von Bestandskund
- Aktive Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden
- Entwicklung von Projektansätzen gemeinsam mit Kunden und internen Fachbereichen
- Koordination zwischen Kunden, Planung und Umsetzung
- Begleitung von Projekten von der Idee bis zur Realisierung
- Beratung und Betreuung von Endkunden (Privat & Gewerbe)

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium (z. B. Energie, Wirtschaft, Bau)
- Erfahrung im Key Account Management, Vertrieb oder Projektentwicklung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Beziehungsstärke
- Freude an der Entwicklung von Kunden und Projekten
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Führerschein Klasse B

Von Vorteil: Erfahrung im Bereich Energie, Infrastruktur oder Projektgeschäft.

Wichtig: Du kombinierst Beziehungsaufbau mit unternehmerischem Denken und Vertriebsstärke.

DAS BIETEN WIR DIR

- Großer Gestaltungsspielraum: Kombination aus Key Account Management und aktivem Geschäftsausbau
- Ein motiviertes, interdisziplinäres Team mit echter Begeisterung für die Sache
- Unbefristete Teil- oder Vollzeitstelle mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeofficeregelung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Mitarbeit an konkreten Projekten der Energiewende

KLINGT SPANNEND?

Dann bewirb Dich jetzt bei uns!

Schicke deine Unterlagen an: Regina Seifried, bewerben@lena-solutions.de