

Die **LENA Solutions GmbH** ist ein Ingenieur- und Projektentwicklungsunternehmen für erneuerbare Energien mit Sitz in Landsberg am Lech.

Wir planen, entwickeln und betreiben nachhaltige Energieversorgungslösungen, insbesondere Wärmenetze, Photovoltaikanlagen und integrierte Energiesysteme für Kommunen, Quartiere, Landwirtschaft und Unternehmen. Unser Ziel: Die wirtschaftliche, regionale und klimaschonende Kopplung von Strom und Wärme für Kommunen, Quartiere und Unternehmen.

Zur erfolgreichen Umsetzung unserer Wärmenetzprojekte suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine\*n

## Sales Manager\*in – Endkunden Fernwärme (m/w/d).

In dieser Rolle bist du die zentrale Schnittstelle zwischen Projekt, Gemeinde und Endkund:innen.

Du überzeugst Bürger:innen vom Anschluss an unsere Wärmenetze, koordinierst die Kommunikation vor Ort und entwickelst gemeinsam mit unserem Team Vertriebsstrategien.

### DEINE AUFGABEN

- Vertrieb von Fernwärmeanschlüssen in unseren Projektgebieten
- Beratung und Betreuung von Endkund\*innen (Privat & Gewerbe)
- Durchführung von Vor-Ort-Terminen zur Aufnahme der Gegebenheiten
- Terminkoordination und strukturierte Nachverfolgung von Interessenten
- Aufbau und Pflege von Kommunikationskanälen in Gemeinden
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Kommunikationskonzepten

### DEIN PROFIL

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium (z. B. Energie, Versorgung, Bau)
- Leidenschaft für Vertrieb und Kommunikation
- Sicheres Auftreten und Freude am direkten Kundenkontakt
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Führerschein Klasse B

Keine Sorge, wenn du nicht alle Anforderungen erfüllst: Wir sind überzeugt, dass man vieles lernen kann, und unterstützen dich dabei!

### DAS BIETEN WIR DIR

- Großer Gestaltungsspielraum: Du baust die Vertriebs- und Kommunikationsstrukturen aktiv mit auf
- Ein motiviertes, interdisziplinäres Team mit echter Begeisterung für die Sache
- Unbefristete Teil- oder Vollzeitstelle mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeofficeregelung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitsgestaltung und eine offene Unternehmenskultur

### KLINGT SPANNEND?

Dann bewirb Dich jetzt bei uns!

Schicke deine Unterlagen an: Regina Seifried, [bewerben@lena-solutions.de](mailto:bewerben@lena-solutions.de)